

Kupię ubezpieczenie na życie

Śląskie

USŁUGI >> Finanse >> Ubezpieczenia

Treść:

Szukam oferty ubezpieczeniowej dla mężczyzny, lat 40 z grupy ryzyka zawodowego.
Interesuje mnie ubezpieczenie typowo ochronne bez funduszu inwestycyjnego.

Będę wdzięczna za informacje.
A.... W...

Pamiętaj!

1. **Zadzwoń do Klienta i umów spotkanie.**
Szybki kontakt zwiększy Twoje szanse na sprzedaż.
2. **Porozmawiaj z Klientem i poznaj potrzeby.**
Zdobędziesz zaufanie Klienta i cenne informacje.
3. **Przygotuj ofertę i przedstaw ją Klientowi.**
Poznasz reakcję Klienta i jego oczekiwania.
4. **Umawiaj terminy kolejnych rozmów.**
Będziesz w ciągłym kontakcie z Klientem.
5. **Pomóż Klientowi wybrać ofertę.**
Dowiesz się, co jest ważne dla Twoich Klientów.

Notatki: