

Agencja reklamowa zakupi ploter

Łódzkie, 26-315, Fryszerka
Usługi i Produkty

Treść:

Liczba potrzebnych ploterów: 1.
Stan plotera: Klient prosi o sugestię.
Przeznaczenie plotera: bannery, folie samoprzylepne.
Klient używa już plotera: nie.
Liczba wydruków na dzień: Klient nie wie.
Ilość wydruków w kolorze: 76%-100%.
Realizacja zamówienia: kupno.
Termin zakupu: w ciągu miesiąca.
Budżet Klienta: ok. 30.000 zł netto.

Pamiętaj!

1. Zadzwoń do Klienta i umów spotkanie. Szybki kontakt zwiększy Twoje szanse na sprzedaż.
2. Porozmawiaj z Klientem i poznaj potrzeby. Zdobędziesz zaufanie Klienta i cenne informacje.
3. Przygotuj ofertę i przedstaw ją Klientowi. Poznasz reakcję Klienta i jego oczekiwania.
4. Umawiaj terminy kolejnych rozmów. Będziesz w ciągłym kontakcie z Klientem.
5. Pomóż Klientowi wybrać ofertę. Dowiesz się, co jest ważne dla Twoich Klientów.

Notatki: