

Generalny Wykonawca zleci montaż płyt warstwowych, łącznie 4 209m²

Śląskie, 42-700

USŁUGI >> Budownictwo >> Konstrukcje stalowe >> Montaż płyt warstwowych

Treść:

Zakres prac: montaż płyt warstwowych

Rodzaj obiektu: hala magazynowa

Powierzchnia prac: łącznie 4 209m²

Specyfikacja:

- system akustyczny KINGSPAN KS1150 AC - 611m², blacha trapezowa tr-35 gr. 0,75mm, perforowana-3,5cm, izolacja akustyczna - wełna mineralna ($q=110/1+-10\text{kg/m}^3$), płyty warstwowe ściennie ks1150 FR w układzie pionowym gr. 15cm (rdzeń z wełny mineralnej, profilowanie okładzin mini box), kolor okładzin RAL9010,
- płyty warstwowe ściennie KS1150 TL gr. 10,0cm - 281m² (rdzeń poliizocyjanurowy (IPN), profilowanie okładzin mini box (I)), kolor okładzin 9010,
- płyty warstwowe ściennie KS1000 AWP-FLEX gr. 12cm w układzie poziomym - 2 404m² (rdzeń poliizocyjanurowy (IPN), $u=0,19\text{W/m}^2\text{K}$, profilowanie okładziny zewnętrznej micro, profilowanie okładziny wewnętrznej mini box), kolor po stronie zewnętrznej RAL9006, kolor po stronie wewnętrznej RAL9010,
- płyty warstwowe ściennie KS1000 gr. 12cm w układzie poziomym - 466m² (rdzeń z wełny mineralnej $u=0,346\text{W/m}^2\text{K}$, profilowanie okładziny zewnętrznej micro, profilowanie okładziny wewnętrznej mini box), kolor po stronie zewnętrznej RAL9006, kolor po stronie wewnętrznej RAL9010,
- płyty warstwowe ściennie KS1000 gr. 15cm w układzie poziomym - 82m² (rdzeń z wełny mineralnej $u=0,279\text{W/m}^2\text{K}$, profilowanie okładziny zewnętrznej micro, profilowanie okładziny wewnętrznej mini box), kolor po stronie zewnętrznej RAL9006, kolor po stronie wewnętrznej RAL9010,
- płyty warstwowe ściennie KS1000 gr. 10cm w układzie poziomym - 365m² (rdzeń z wełny mineralnej $u=0,346\text{W/m}^2\text{K}$, profilowanie okładziny zewnętrznej micro, profilowanie okładziny wewnętrznej mini box), kolor po stronie zewnętrznej RAL9006, kolor po stronie wewnętrznej RAL9010.

Materiały zapewnia: Zleceniodawca prosi o cenę z materiałem i bez

Zlecenie od: Generalnego Wykonawcy

Pamiętaj!

- 1. Zadzwoń do Klienta i umów spotkanie.**
Szybki kontakt zwiększy Twoje szanse na sprzedaż.
- 2. Porozmawiaj z Klientem i poznaj potrzeby.**
Zdobędziesz zaufanie Klienta i cenne informacje.
- 3. Przygotuj ofertę i przedstaw ją Klientowi.**
Poznasz reakcję Klienta i jego oczekiwania.
- 4. Umawiaj terminy kolejnych rozmów.**
Będziesz w ciągłym kontakcie z Klientem.
- 5. Pomóż Klientowi wybrać ofertę.**
Dowiesz się, co jest ważne dla Twoich Klientów.

Zlecenie dla: jednej lub kilku Firm

Projekt, zdjęcia, rysunki: zostaną przesłane na adres e-mail

Termin rozpoczęcia prac: wiosna 2016r.

Termin wyboru Firmy: możliwy do 4 grudnia 2015r.

Notatki:
