

Dotacja na otworezenie sklepu spożywczego

Małopolskie, Szerzyny

USŁUGI >> Firma, biuro >> Doradztwo, audyt >> Fundusze i dotacje unijne

Treść:

Chciałbym założyć własną firmę, a dokładnie sklep spożywczy delikatesy centrum o pow. około 100m2 w małym miasteczku około 6-9 tys. mieszkańców.

Chciałbym zatrudnić co najmniej 10 osób. Doświadczenie posiadam, ponieważ jestem kierownikiem od 3 lat na jednym z takich sklepów.

Proszę o oferty z pomocą w uzyskaniu wszelkich możliwych dotacji.

Nie posiadam własnego wkładu.

Pamiętaj!

1. **Zadzwoń do Klienta i umów spotkanie.**
Szybki kontakt zwiększy Twoje szanse na sprzedaż.
2. **Porozmawiaj z Klientem i poznaj potrzeby.**
Zdobędziesz zaufanie Klienta i cenne informacje.
3. **Przygotuj ofertę i przedstaw ją Klientowi.**
Poznasz reakcję Klienta i jego oczekiwania.
4. **Umawiaj terminy kolejnych rozmów.**
Będziesz w ciągłym kontakcie z Klientem.
5. **Pomóż Klientowi wybrać ofertę.**
Dowiesz się, co jest ważne dla Twoich Klientów.

Notatki: