**Polacy ubezpieczają się najczęściej do 100 tys. złotych. Raport Oferteo.pl.**

**Ponad 10 mld złotych świadczeń z tytułu ubezpieczeń na życie wypłacili w I półroczu 2015 r. polscy ubezpieczyciele – wynika z analizy Polskiej Izby Ubezpieczeń. Polisy na życie niezmiennie pozostają najpopularniejszym produktem na polskim rynku ubezpieczeń. Przekłada się to na zapytania ofertowe składane w** [**Oferteo.pl**](http://www.oferteo.pl) **– serwisie łączącym osoby poszukujące produktów i usług wraz z ich dostawcami. Jak pokazuje analiza serwisu, najchętniej wybierane są polisy na kwotę do 100 tys. zł, gwarantujące ochronę na wypadek śmierci i bezpieczeństwo finansowe najbliższych.**

**Do 100 tys. zł – najchętniej wybierana kwota ubezpieczenia**

****

Analiza zapytań ofertowych przeprowadzona przez Oferteo.pl pokazuje, że Polacy **najczęściej decydują się na ubezpieczenia na kwotę 50-100 tys. zł** (43%). 34% wybiera polisy o wartości 100-200 tys., a 14% –o wartości 200-300 tys. **Mniej niż jeden na dziesięciu** Polaków (9%) wyraża zainteresowanie **ubezpieczeniem na kwotę 400-500 tys.**

Czy taka oszczędność przy zakupie ubezpieczenia to dobra strategia? „Żeby zapewnić rodzinie prawdziwą ochronę, polisa powinna opiewać na sumę pięcioletnich zarobków. Taka kwota będzie adekwatna w przypadku śmierci. Natomiast jeśli chodzi o kalectwo, to z finansowego punktu widzenia jest to jeszcze bardziej wymagająca sytuacja, gdyż świadczenie w przypadku braku pracy powinno pomóc nam utrzymać się do końca życia” – mówi Karol Grygiel, członek Zarządu Oferteo.pl.

**Najważniejsze bezpieczeństwo najbliższych**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  |  |

Analiza zapytań w serwisie Oferteo.pl pokazuje, że decydując się na ubezpieczenie na życie, chcemy zadbać przede wszystkim o **ochronę na wypadek śmierci** oraz o **bezpieczeństwo finansowe naszych najbliższych** – na te kwestie zwraca uwagę 1/3 użytkowników składających zapytania w serwisie Oferteo.pl. Jedna na pięć osób (19%), kupując ubezpieczenie na życie, pragnie zapewnić sobie **ochronę na wypadek niezdolności do pracy.**

**Jedynie 5%** osób zainteresowanych ubezpieczeniami pragnie zgromadzić **dodatkowy kapitał na emeryturę.** „Niewielu Polaków myśli o zabezpieczeniu finansowym na okres, kiedy zakończą już aktywność zawodową. Utrzymujące się od dłuższego czasu trendy demograficzne i brak pewności co do wysokości przewidywanych emerytur sprawiają, że warto dużo wcześniej zacząć myśleć o dodatkowym kapitale” – podkreśla Grygiel.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Najchętniej ubezpieczają się trzydziestolatkowie**  |  |  |

**Najwyższe zainteresowanie** ubezpieczeniami na życie widoczne jest w grupie osób **urodzonych w latach 1970-1989**. Są to dzisiejsi trzydziesto- i czterdziestolatkowie. To członkowie dwóch pokoleń – tak zwanej generacji „X” i „Y”.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Ubezpieczenie na życie najpopularniejsze na Śląsku** |  |  |

Jak pokazuje analiza zapytań w Oferteo.pl, **największe zainteresowanie ubezpieczeniami na życie widoczne jest w województwie śląskim (18%)**. Na zakup polisy chętnie decydują się również mieszkańcy województwa mazowieckiego, opolskiego i pomorskiego (po 13%). Najrzadziej polisy na życie poszukują osoby z województwa podlaskiego i świętokrzyskiego (po 1%).

**Najdroższe polisy częściej wybierane przez mężczyzn**

****

****

Widoczne są **różnice w wyborze kwoty ubezpieczenia w zależności od płci**. Zakupem polisy o wartości 50-100 tys. zł zainteresowanych jest 45% kobiet i 37% mężczyzn. Na kwotę z przedziału 200-300 tys. chce ubezpieczyć się 10% kobiet i 15% mężczyzn. Tylko 6% kobiet interesuje polisa o wartości 400-500 tys. W przypadku mężczyzn tak wysoką kwotą ubezpieczenia jest zainteresowany już co dziesiąty użytkownik serwisu Oferteo.pl składający zapytanie ofertowe.

[www.oferteo.pl](http://www.oferteo.pl)